



Gerald Whittle, director ejecutivo de Whittle Consulting Pty Ltd.

WHITTLE CONSULTING LLEGA A PERÚ

SOLUCIÓN PARA LA OPTIMIZACIÓN DE LOS RECURSOS

La empresa australiana presentó una solución de gestión estratégica conocida como Optimización Empresarial (Enterprise Optimisation) que incluye un software que permite una planificación eficaz a largo plazo y puede aumentar el valor de una empresa de minerales entre 5% a 35%.

La baja de los precios internacionales de los minerales ha impactado fuertemente en los ingresos de las empresas mineras, pero para Whittle Consulting Pty Ltd. esta situación es una oportunidad de negocio.

Así, la compañía australiana, que planea intensificar su presencia en nuestro país, ha presentado una solución que tiene como objetivo la optimización de las empresas mineras. Se trata de la aplicación de un software de propiedad intelectual desarrollado por su fundador Jeff Whittle y una metodología integrada que incorpora el know-how de los más de veinticinco años de la empresa.

“Nuestro enfoque único en optimización empresarial ayuda a las empresas mineras a hacer un cambio cualitativo en su desempeño económico, mediante el desarrollo de planes a largo plazo con perfiles mucho mejores de flujo de efectivo, lo cual aumenta el valor actual neto del 5% al 35%, o notablemente más. Además, a los dos años ya se está incrementando el valor de la empresa”, comentó Gerald Whittle, director ejecutivo de Whittle Consulting Pty Ltd.

Agregó que la optimización empresarial puede marcar la diferencia entre la obtención o no de aprobación para un nuevo proyecto, o el éxito o el fracaso de una operación existente. En ese punto, precisó que la empresa inicia su participación desde la etapa de prefactibilidad de los proyectos mineros, y en sus años de experiencia han trabajado con firmas mineras grandes, medianas y pequeñas.

Cabe precisar que esta metodología de optimización incluye diez mecanismos distintos que, aplicados simultáneamente, pueden producir resultados nada intuitivos que desafían el pensamiento convencional sobre la forma de manejar una empresa de minería y de procesamiento de minerales.

Según nos comentó Whittle recientemente la empresa ha incorporado a sus estudios dos mecanismos más: el enfoque de

operación sustentable y el de cinco capitales, los que permiten realizar un plan que maximiza los resultados económicos dentro del contexto social/político/ambiental en el que se opera.

Asimismo, Gerald Whittle detalló que el tiempo para realizar el estudio es de tres meses. El primero es para armar el caso base con el cliente, mientras que en el segundo mes sirve para hacer el estudio de optimización; y el tercero sirve para implementar el proceso.

Sostuvo que el modelo que aplican es general, pero en el proceso se hace a medida de los clientes”, comentó el empresario, quien indicó que uno de sus clientes es la minera Gold Fields Limited para sus operaciones en Cerro Corona y su Proyecto Chucapaca.

“Una de nuestras metas es replicar los estudios de optimización realizados en las casas matrices de las mineras presentes en Perú; es decir, si una minera ya logró realizar un estudio de optimización, la idea es que por una práctica corporativa también se dé en sus operaciones en este país”, reveló Gerald Whittle.



La optimización empresarial permite aumentar el valor actual neto del 5% al 35%.